

VERTRIEBSASSISTENT (M/W/D)

Erfolgsboost im Vertrieb: Seien Sie der frische Wind in unserem Sales Team und erobern Sie mit uns den Markt!



Aufgaben, die Sie voranbringen

- Entfachen Sie die Energie in unserer Vertriebswelt und gestalten Sie CRM-Vertriebsprozesse mit Power und Leidenschaft.
- Nehmen Sie als Organisationstalent die Zügel in die Hand und glänzen Sie bei der Vor- und Nachbereitung von begeisternden Kundenterminen. Zeigen Sie Ihre Stärke bei der Umsetzung erfolgversprechender Leadentwicklungsmaßnahmen.
- Stellen Sie Ihr Können unter Beweis, indem Sie mit Perfektion die Datenqualität unserer Leads im CRM-System sicherstellen und mit gezielten Analysen die Akquisition auf ein neues Level heben.
- Schaffen Sie fesselnde Zusammenhänge, indem Sie unsere Analyseergebnisse gekonnt mit internen Referenzprojekten & Use Cases verknüpfen und übernehmen Sie die Federführung bei der Ableitung von leadbezogenen Strategiekonzepten.

Ihr Profil, um mit uns etwas zu bewegen

- Sie bringen einen kaufmännischen Background als Kaufmann (m/w/d) für Bürokommunikation / Büromanagement oder vergleichbar mit und konnten idealerweise erste Erfahrungen als z.B. Vertriebskoordinator, Sales Assistant oder Sachbearbeiter (m/w/d) im Vertriebsinnendienst sammeln
- Sie sind unser leuchtender Stern, der in einem dynamischen, wachstumsstarken Unternehmensumfeld voller Begeisterung gedeiht und ein wahrer Analytics-Profi in im Branchenumfeld ist.
- Mit Ihrem sicheren Auftreten und Ihrer Gelassenheit in turbulenten Phasen setzen Sie eindrucksvolle Akzente.
- Als CRM-Systemvirtuose (z.B. HubSpot) bringen Sie Ihre ideenreiche, einfühlsame und schlagfertige Art ein, um Herausforderungen mit Leichtigkeit zu meistern.
- Ihr Tatendrang ist ansteckend und Sie erbringen Spitzenleistungen mit einem unbedingten Qualitätsanspruch.
- Sie sprechen fließend Deutsch und verzaubern uns mit Ihren hervorragenden Englischkenntnissen.

Ergreifen Sie die Chance und sichern Sie sich Ihren Traumjob! Ihre Bewerbung ist unser Countdown zum Erfolg!

UNSER ANGEBOT, UM GEMEINSAM MIT IHNEN DURCHZUSTARTEN

Wir bieten Ihnen eine **unbefristete Festanstellung** (Teilzeit möglich) mit **flexiblen Arbeitszeiten** und **mobilem Arbeiten** nach Absprache.


Entwicklungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten schreiben wir groß.

Freuen Sie sich auf **anspruchsvolle Aufgaben** in unserem modernen **Office** im Stuttgarter Norden.

Außerdem erwartet Sie ein **sympathisches Team** mit **flachen Hierarchien**.

Einige Eindrücke dazu erhalten Sie hier:



Hanselmann & Compagnie  ist ein wachsendes, international agierendes mittelständisches Beratungshaus mit Standorten in Stuttgart, Budapest (HU) und London (UK).

Für namhafte Kunden insbesondere aus der Automobilhersteller/ -zulieferindustrie, dem Industriegütersektor und dem Maschinenbau konzipieren wir zukunftsfähige Lösungen und begleiten in der operativen Umsetzung.

Dabei orientieren wir uns konsequent an der Wertsteigerung, denken und handeln stets unternehmerisch um einen nachhaltigen Mehrwert zu schaffen.

**HABEN SIE LUST, GEMEINSAM MIT UNS
SPANNENDE PROJEKTE VORANZUTREIBEN?**



Dann freuen wir uns über Ihre Bewerbung unter **bewerbung@hcie-consulting.de**!

Für erste telefonische Anfragen steht **Antonia Scherzer** von der von uns beauftragten HR-Beratung HUMANEXX unter **+49.711.25 28 07 03** gerne zur Verfügung.